

## Accountmanager verkoop tv-items

Wij zijn een productiehuis dat al meer dan 15 jaar succesvolle tv-programma's maakt voor onder andere SBS6, RTL4 en de Belgische televisie. Wij enthousiasmeren leuke, interessante bedrijven voor een item in één van onze programma's. Eén van onze programma's heeft inmiddels al een bereik van meer dan 800.000 kijkers! We doen dat vooral door middel van telefonische acquisitie en soms via Teams.

### Functieomschrijving:

Als accountmanager benader je telefonisch nieuwe interessante bedrijven in Nederland en België om onze goed bekeken tv-programma's onder de aandacht te brengen. Je bent verantwoordelijk voor het uitbreiden en onderhouden van je klantenportefeuille. Je bouwt in de loop van de tijd een up-to-date business netwerk op en je bent verantwoordelijk voor het beheer hiervan.

Creativiteit is hier van belang. Je denkt uiteindelijk mee met de invulling van het programma. Hiervoor ga je onderzoek doen naar geschikte bedrijven die ook interessant zijn voor de kijker en/of ze ook voldoen aan de criteria van het programma. De werkzaamheden bestaan voor 30% uit onderzoek doen en voor 70% uit bellen.

Het scenario en de daarbij bedoelde content schrijf je gericht op een samenwerking met de klant over een gethematiseerde aflevering. Je contactpersonen zijn veelal beslissingsbevoegden, zoals DMU's, directie, CEO's, CFO's, zaakvoerders etc. Je krijgt bij ons alle ruimte en begeleiding om je op persoonlijk en op commercieel vlak te ontwikkelen.

### De ideale kandidaat

- Je bent een enthousiaste gesprekspartner die klanten enthousiasmeert voor onze tv-programma's
- Je hebt MBO/HBO werk- en denkniveau;
- Je beheerst de Nederlandse taal uitstekend in woord en geschrift;
- Je bent commercieel ingesteld en je hebt een drive om te scoren;
- Je beschikt over minimaal 2 jaar aantoonbare ervaring in de telefonische acquisitie (B2B);
- Je bent gemotiveerd en je hebt doorzettingsvermogen;
- Je beschikt over communicatieve en commerciële vaardigheden op zakelijk niveau;
- Je bent minimaal 32 uur per week beschikbaar;
- Je werkt op basis van een freelance/ZZZP constructie met een dagloon en een commissieregeling.

### Wij bieden jou:

- Een ongelimiteerd commissiesysteem/ bonussysteem;
- Verdiensten van ongeveer 8.000-10.000 euro per maand na het volgen van onze opleiding;
- Een-op-een coaching voor het verbeteren van jouw gesprekken;
- Iedere vrijdag uit eten in een luxe restaurant in hartje Rotterdam;
- Een leuke werkplek in onze studio in hartje Rotterdam, maar hybride werken is ook mogelijk.
- Je denkt mee met inhoud van onze nieuwe programma's.

Enthousiast over deze functie? Of spreekt deze vacature jou aan? Reageer dan direct met een korte motivatie en een Curriculum Vitae en stuur deze naar [recruitment@tvmediapartners.nl](mailto:recruitment@tvmediapartners.nl).

Wens je meer informatie? Schroom dan niet te bellen voor meer informatie. Je kunt contact opnemen met Sabrina via +31 (0)6 17 41 34 61.